

# Argenis José Marcano Barrios

Los Queltehues 2172, Huechuraba |  941468083 |

argenismarcano24@gmail.com

---

## Perfil Profesional

Profesional con más de 5 años de experiencia en compras y ventas en diversos rubros, incluyendo alimentos, inmobiliaria y maquinarias. Destacado por la capacidad de gestión integral, optimización de recursos y presupuestos, así como la creación de soluciones innovadoras para mejorar la rotación de inventarios y fortalecer las relaciones comerciales. Poseo una orientación clara hacia el logro de objetivos, capacidad de adaptación a nuevos entornos y habilidades de liderazgo para dirigir equipos hacia el éxito.

---

## Educación

- **Bachillerato / 4º Medio aprobado**
  - **Técnico en Comercio Exterior** (Modalidad online 1 año cursando)
- 

## Aptitudes y habilidades

- Amplia experiencia en ventas
  - Enfoque en el logro de resultados
  - Comunicación efectiva
  - Empatía y orientación al cliente
  - Liderazgo y gestión de equipos
  - Proactividad e iniciativa propia
  - Resolución de problemas
  - Adaptabilidad a nuevos entornos
  - Gestión del tiempo y organización
  - Manejo de plataformas de mercado público (Compra Ágil, Iconstruye)
- 

## Experiencia Laboral

Distribuidora y Comercializadora Imperio GMM SpA (07/01/2024 – Actualidad)

### **Ejecutivo de Ventas (Empresas e Instituciones Públicas y Privadas)**

- Asesoramiento a clientes sobre productos, promociones y descuentos.
- Atención personalizada y ventas en terreno.
- Gestión de facturación, notas de crédito y débito.
- Agendamiento y seguimiento de pedidos.
- Elaboración de cotizaciones, órdenes de compra y negociación de precios.

Demo Construcciones SA (01/10/2019 – 30/06/2024 | 4 años y 9 meses)

### **Supervisor de Terminaciones**

- Ejecución y gestión de trabajos establecidos por la jefatura.
- Supervisión del cumplimiento de programas semanales, mensuales y trimestrales.

Alimentos Fruna Ltda (01/03/2018 – 17/08/2019 | 1 año y 5 meses)

### **Ejecutivo de Ventas – Sección Ventas al por Mayor**

- Atención personalizada en terreno.
- Agendamiento y gestión de pedidos.
- Facturación y seguimiento de ventas.

### **Cursos y Capacitaciones**

Curso básico/intermedio de excell

Atención a Clientes (9 hrs)

Ingles Básico.